

M&Aクラウド、10億円資金調達から1年で社員が1.5倍に増加 マーケティングとUIUXの強化で、“プラットフォーム”を次のステージへ

資金調達ニーズにも対応するM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド（<https://macloud.jp/>）」を運営する株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表取締役CEO：及川厚博、以下「当社」）は、2021年10月の10億円資金調達から1年で合計32名の採用に成功し、1.5倍の社員数に増加しました。そこで、採用成功の裏側について語った対談記事や、ウェルスナビ株式会社執行役員CMOを経てジョインした三井、株式会社アカツキCDOを経てジョインした村上のインタビュー記事をnoteで近日公開します。



村上 一帆（左）、三井 真輔（右）

■約10億円資金調達後の動向

当社は2021年10月に約10億円の資金調達を完了^{*1}し、M&Aプラットフォームの開発をさらに加速させるとともに、人材の採用・組織拡大を図ってまいりました。この約1年間で、デーティング投資・セカンダリー売却の包括支援サービスや、スタートアップの出口戦略としてIPOとM&Aの準備を同時進行する手法「デュアル・トラック・プロセス」に対応する新パッケージの提供を開始^{*2}したほか、買い手から売り手一社一社に熱量を持ったアプローチと情報発信ができるシステムを着実に構築。人材採用面では、エンジニアやM&Aアドバイザーをはじめとする各種ポジションで正社員32名の採用に成功し、事業のさらなる成長に向けて組織を拡大しています。

*1 2021年10月27日プレスリリース <https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000038.000018978.html>

*2 2022年3月31日プレスリリース <https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000043.000018978.html>

■調達から1年の成長

【recruit】1年で32名の採用に成功、社員数1.5倍に。プラットフォーム強化のため三井・村上の2名がジョイン

「M&Aクラウド」は2018年4月のローンチ以降、当社独自のテクノロジーでマッチング精度を高めるとともに、M&Aアドバイザーと融合したサポート体制を充実させることで、より円滑なM&Aの実現に注力してまいりました。売り手・買い手ともにご利用企業数が増加している中、よりスピード感を持って事業を推進するために、この度、これまでスタートアップの成長にコミットしてきた実績豊富な2人を新しいメンバーにむかえました。会社全体では、1年で32名の正社員の採用に成功しています。※三井と村上のインタビュー記事を「[note](#)」にて9月中旬に公開予定です

・三井 真輔 プロフィール

2008年グリーン株式会社に入社。1人目のマーケティング担当として、組織の立ち上げから上場前後の急成長に貢献。グリーン子会社の株式会社ポケラボ、女性向けメディアを運営する株式会社Wondershakeのそれぞれでマーケティング部長を経て、2018年1月にウェルナビ株式会社に入社。執行役員CMOとして東証マザーズへの上場に尽力。2022年4月、M&Aクラウドに入社し、プラットフォーム部長及びマーケティング責任者を務める。



・村上一帆 プロフィール

ブランディング、グラフィック、Webなどをメインとしたデザイン会社を数社経て、2015年に株式会社アカツキに入社。CDOとしてゲーム及びサービス領域におけるクリエイティブチームの組織構築と、プロダクトやブランディングのデザインにより、上場前後の成長に貢献。2022年3月、M&Aクラウドに入社し、クリエイティブ及びUX領域のチームを牽引。



【recruit】アドバイザー部隊「MACAP」の採用強化のため、2022年9月に大手町駅にて動画広告を実施

▽当社Facebook

<https://fb.watch/fo3C6iOnhQ/>



【product】 事業会社からの「資金調達」に特化したプラットフォームを今冬開始予定、サービスを構築中。2022年9月6日にプレスリリースを発信

▽プレスリリース

M&Aクラウド、事業会社からの「資金調達」に特化したプラットフォームを2022年冬、提供開始
<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000048.000018978.html>



■ 株式会社M&A 採用情報

当社では、一緒に挑戦するメンバーを積極採用中です。求人情報はwantedlyをご覧ください。
<https://www.wantedly.com/companies/macloud>

■ 株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」を運営。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。

買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。

オンラインM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド」は、2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。現在では、買い手の登録企業数は1,600社以上に達し、売り手の登録企業数が8,600社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とサッカークラブSC相模原様の資本業務提携など、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川 厚博（おいかわ あつひろ）・前川 拓也（まえかわ たくや）



資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

URL：<https://corp.macloud.jp/>

■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：k-hosoyama@macloud.jp